

HPE GREENLAKE

– nowe doświadczenie
dla tradycyjnej infrastruktury IT





HPE GreenLake

— nowe doświadczenie dla tradycyjnej infrastruktury IT

Współczesna organizacja, która buduje swój biznes na bazie danych, musi nauczyć się odpowiednio reagować na zachodzące na rynku zmiany, by utrzymać się w głównym nurcie. Adaptując się odpowiednio wcześniej, a być może nawet działając uprzedzająco w stosunku do zmiennego otoczenia biznesowego, może zdobyć przewagę konkurencyjną i ugruntować swoją rynkową pozycję.

Żeby tak się stało, potrzebuje skutecznych, nowoczesnych narzędzi informatycznych oraz elastycznych, prostych i skutecznych metod zarządzania i rozliczania swoich zasobów IT. Firmy stają się zależne od danych, które są główną składową ich rozwoju. Poszukują więc sposobu, aby transformacja w kierunku organizacji data driven przynosiła jak największe efekty, a przetwarzanie danych odbywało się w sposób przewidywalny i optymalny kosztowo.

Organizacje, które chcą osiągnąć te cele, muszą mierzyć się z wieloma wyzwaniami, zarówno zewnętrznymi, jak i wewnętrznymi, choć one często spowalniają, czy wręcz ograniczają ich dalszy rozwój.

Najważniejsze wyzwania współczesnych organizacji

Z czym muszą radzić sobie firmy, by utrzymać dobrą pozycję rynkową? Z rozmów z menedżerami wyłania się mapa potrzeb i wyzwań, na które każda organizacja musi znaleźć odpowiedź.

Czynniki zewnętrzne, które mają ogromny wpływ na przedsiębiorstwa, to przede wszystkim:

1. dynamika wymagań klientów;
2. dynamika rozwoju technologicznego;
3. konkurencyjność rynku;
4. prawo i regulacje;
5. rosnące koszty nośników energii;
6. działania społecznie odpowiedzialne.

Drugą grupę stanowią wyzwania wewnętrzne, takie jak:

1. koszty firmy, rozumiane jako osobowe i inne koszty operacyjne (np.: amortyzacja, koszty materiałów i energii, koszty usług obcych, podatki, wartość sprzedanych towarów i materiałów);
2. zasięg firmy (w ujęciu ekonomicznym);
3. płynność finansowa;
4. wiedza i kompetencje;
5. zwinność i elastyczność.

Czy odpowiednio dobrane technologie i modele działania usług IT mogą być odpowiedzią na potrzeby, jakie wymusza rynek? Tak. Jednym ze sposobów osiągania tych celów jest na pewno zmiana modelu konsumpcji IT. **Firmy nie chcą inwestować ponad aktualne potrzeby, kupować moc obliczeniową na zapas, z zamiarem wykorzystania jej w okresie wzmożonej działalności, np. handlowej. Oblicza się, że firmy kupujące na zapas moc obliczeniową czy magazynową wykorzystują potem niecałą połowę z inwestycji, blokując kapitał w niekonsumowanych ostatecznie aktywach IT, podczas gdy te pieniądze mogłyby w tym czasie efektywnie pracować na rozwój biznesu.**

Wiele się zmieniło, odkąd organizacje zaczęły przetwarzać dane w modelu chmurowym. Wraz z chmurą obliczeniową do firm wkroczyło inne pojęcie konsumowania zasobów IT. To chociażby moc obliczeniowa na zwołanie, rozliczana według faktycznego zużycia tu i teraz.

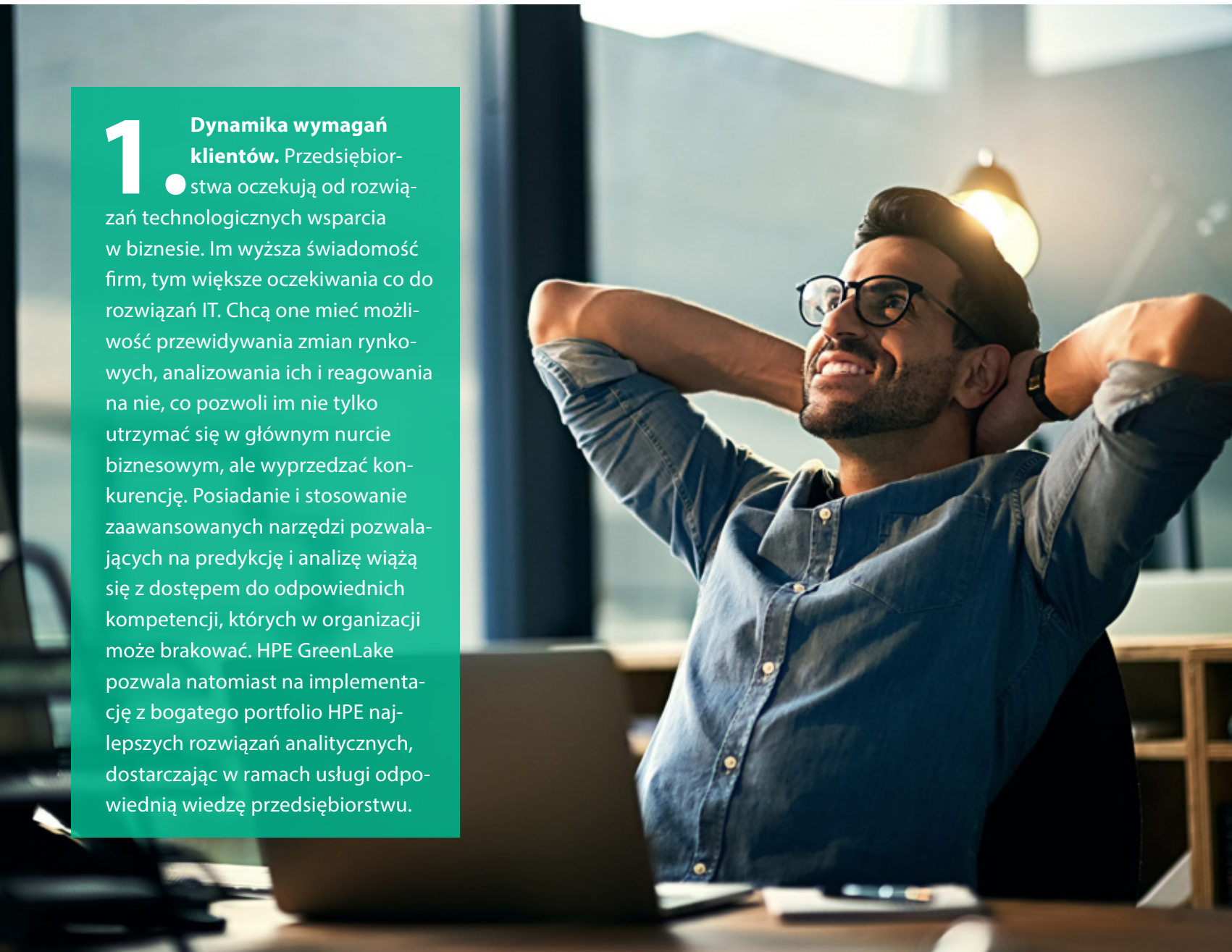
Ten sposób konsumpcji pozwolił organizacjom na zdobycie przewagi konkurencyjnej w stosunku do firm działających w tradycyjny sposób. **Obecnie świat biznesu przyzwyczaił się do takiego sposobu konsumpcji, który pozwolił organizacjom uwolnić zasoby finansowe, a kompetencje działów IT wykorzystać do rozwoju innowacji.**

Rozwiązanie, które zmienia firmowe IT

W jaki sposób takie organizacje mogą korzystać z doświadczenia chmurowego poza chmurą publiczną, we własnym środowisku centrum danych? Na pytanie o benefity chmury obliczeniowej we własnym data center i utrzymaniu kosztów pod pełną kontrolą firma HPE znalazła odpowiedź.

Cloud experience, który będzie wspierać organizacje na ich drodze do ery cyfrowej, można osiągnąć za pomocą subskrypcyjnego modelu konsumpcji IT, możliwemu dzięki usłudze HPE GreenLake.

HPE GreenLake jest odpowiedzią na każde z wymienionych wcześniej zewnętrznych wyzwań organizacji. W jaki sposób?



1. Dynamika wymagań klientów. Przedsiębiorstwa oczekują od rozwiązań technologicznych wsparcia w biznesie. Im wyższa świadomość firm, tym większe oczekiwania co do rozwiązań IT. Chcą one mieć możliwość przewidywania zmian rynkowych, analizowania ich i reagowania na nie, co pozwoli im nie tylko utrzymać się w głównym nurcie biznesowym, ale wyprzedzać konkurencję. Posiadanie i stosowanie zaawansowanych narzędzi pozwalających na predykcję i analizę wiąże się z dostępem do odpowiednich kompetencji, których w organizacji może brakować. HPE GreenLake pozwala natomiast na implementację z bogatego portfolio HPE najlepszych rozwiązań analitycznych, dostarczając w ramach usługi odpowiednią wiedzę przedsiębiorstwu.



2. Dynamika rozwoju technologicznego.

W ramach HPE GreenLake firmy otrzymują cennik usługi oparty na doborze technologii, jakiej konkretnie potrzebują. To firma decyduje, po rozmowach z dostawcą, jakie technologie i w jakiej liczbie z wybranego wachlarza mają zostać jej dostarczone. W ramach proponowanego przez HPE rozwiązania HPE GreenLake organizacja otrzymuje proaktywną obsługę serwisową. Producent (lub partner producenta – w zależności od przyjętego modelu realizacji umowy) zapewnia pomoc specjalisty, który m.in. na bieżąco kontroluje rozwój technologiczny w organizacji, by w razie potrzeby dostarczyć najnowszą technologię i rozpocząć proces wygaszania starszej. To optymalne rozwiązanie, zważywszy dynamiczny, ciągły rozwój technologii i zachodzące zmiany. HPE GreenLake daje dostępność do aktualnych trendów technologicznych.

3. Konkurencyjność rynku. O sukcesie w sporcie decydują dziś ułamki sekundy. O sukcesie w biznesie decyduje szybkość wywoływania danych, aplikacji, ich skalowalność, możliwość powoływania środowisk testowych ad hoc, w konkretnym celu, w konkretnym czasie. Dla firm istotne jest osiągnięcie optymalnego (krótkiego) Time to Market, przetestowanie danego produktu, a w razie niepowodzenia szybkie wycofanie się z projektu. HPE GreenLake jest tak skonstruowany, żeby po pierwsze lepiej reagować na obciążenia produkcyjne przedsiębiorstwa, a po drugie dać możliwość szybkiego powoływania zasobów potrzebnych np. do uruchomienia środowiska testowego. Polskie organizacje nie chcą inwestować nadmiarowo. Moc obliczeniowa często kupowana jest na zapas, a w dużej części nigdy nie jest wykorzystywana, nie panuje się nad jej właściwym rozliczaniem za faktyczne zużycie. Korzystanie z HPE GreenLake pozwala na pracę w krótkich cyklach, optymalizuje TTM, przynosi też istotne oszczędności dzięki przejrzystemu sposobowi rozliczania zużycia w modelu pay-per-use.



4. **Prawo i regulacje.** Wiele przedsiębiorstw prowadzi biznes na rynku regulowanym, gdzie istnieją restrykcje dotyczące przetwarzania i składowania danych.

Usługa HPE GreenLake sama w sobie nie rozwiązuje problemów prawnych, jest jednak rozwiązaniem całkowicie spełniającym wysokie wymagania regulatora dotyczące lokalizacji i bezpieczeństwa danych. Firma, decydując się na HPE GreenLake, sama wskazuje miejsce przetwarzania swoich danych na infrastrukturze dostarczonej przez HPE. W ten sposób zachowuje pełną kontrolę nad procesem i spełnia wymogi regulatora.



5. **Rosnące koszty nośników energii.** Nie da się ukryć, że energia stanowi istotny element kosztów data center. Stąd też nieustanne próby ograniczania zużycia energii w centrach danych, wprowadzanie rozwiązań green IT, konstruowanie energooszczędnych elementów infrastruktury. Koszty energetyczne kryją się też w umiejętnym wykorzystaniu danego systemu. Utrzymywanie w gotowości procesorów, które przez większość czasu nie pracują, nie przynosi pożądanego efektu optymalizacji kosztowej. Dzięki usłudze HPE GreenLake organizacja jest w stanie uzyskać całkowitą kontrolę nad pracą i wydajnością poszczególnych elementów infrastruktury, zarządzając kosztami energetycznymi (zasilanie, chłodzenie).



6. **Działania społecznie odpowiedzialne.** W dobie wzrostu świadomości ekologicznej CSR staje się istotnym elementem strategii każdej organizacji. HPE stara się pogodzić wymagane utrzymanie tempa rozwoju technologicznego z efektywnym wykorzystaniem energii i maksymalnym zagospodarowaniem elementów infrastruktury, które kończą swój cykl. Usługa GreenLake jest dostępna wraz z dostarczaną infrastrukturą HPE w opcjach 3, 4 i 5 lat. Każdy komponent, który kończy określony dla umowy cykl, nadal pozostaje własnością producenta. Wraca do fabryki, jest selekcjonowany, odnawiany i wraca na rynek jako części zamienne. Elementy, które z racji nadmiernego wykorzystania nie nadają się do dalszego użytkowania, są dekomponowane w wyspecjalizowanej fabryce, odzyskuje się z nich metale ziem rzadkich wracające do cyklu produkcyjnego nowych komponentów.



HPE posiada dwa warianty w trzech odsłonach umowy na HPEGreenLake

Producent zakłada formułę współpracy bezpośredniej lub w modelu partnerskim. Podczas konstruowania usługi organizacja decyduje się na długość cyklu: 3, 4 lub 5 lat. Następnie w ramach danej usługi każdy komponent ma już ten sam (narzucony definicją usługi) cykl.

Wsparcie kompetencyjne

HPE GreenLake przynosi odpowiedzi na wcześniej wymienione wyzwania, z jakimi organizacja musi się mierzyć wewnątrz własnej struktury.

Usługa jest w stanie wpływać na kształtowanie się kosztów osobowych firmy. Nie jest tajemnicą, że obecnie pozyskanie kadr o odpowiednich kompetencjach stanowi spore wyzwanie dla firm. Niedobór specjalistów na rynku powoduje, że poza kosztami pozyskania odpowiednich kompetencji ludzkich pojawia się wyzwanie w postaci ich utrzymania. Kosztowne inwestycje w pracownika, w jego szkolenie, pensje, ubezpieczenie, mogą nie wystarczyć do zatrzymania go w organizacji, gdy na horyzoncie pojawi się lepiej płatna praca. Dodatkowo na koszty osobowe wpływa automatyzacja. Coraz nowsza i bardziej zautomatyzowana

technologia, która jest dostępna na rynku, na wyższym poziomie wymaga nowych, coraz większych kompetencji, by była właściwie zarządzana. W ramach usługi HPE GreenLake producent może danej organizacji zapewnić obsługę reaktywną i proaktywną, skrojoną wedle życzeń klienta, która nie będzie wpływała na koszty osobowe, ponieważ jest elementem przyjętego przez dwie strony cennika rozwiązania. Wsparcie producenta w zakresie dostarczenia unikalnych kompetencji nie tylko odciąża kadry organizacji, ale też daje firmowym specjalistom IT możliwość podnoszenia swoich kompetencji przy udziale ekspertów HPE.

Przejrzysty sposób współpracy

Cennik usługi HPE GreenLake jest kluczowy dla wielu rozwiązań problemów organizacji.

Podobnie jak optymalizacja kosztów osobowych, tak i transfer kompetencji do organizacji jest uwarunkowany ramami umowy i cennikiem usług. HPE poprzez HPE GreenLake pozwala firmom w ramach otrzymywanej oferty zbudować kluczowe kompetencje potrzebne w organizacji. W trakcie projektowania usługi organizacje decydują się, jakiego rodzaju aktywności mają być zawarte w umowie. Jest to na przykład pula „dniówek” lub „punktów kredytowych”, które w różny sposób klient może wykorzystać. HPE GreenLake jest i nie jest jednocześnie rozwiązaniem „pudełkowym”.

Jest nim na pewno pod kątem ustandaryzowania sposobu komunikacji z firmą oraz nazywania technologii i usług (wiem, za co płacę). Nie jest jednak standardowym rozwiązaniem pudełkowym, jeśli weźmie się pod uwagę sposób tworzenia danego rozwiązania dla firmy, w którym istotnym elementem są rozmowy i analizy prowadzone pomiędzy dostawcą a organizacją, by maksymalnie dostosować produkt do potrzeb. HPE GreenLake ma być rozwiązaniem uszytym pod konkretne potrzeby klienta, bez zbędnych funkcji, bez nadmiarowości rozwiązań.

Pełna kontrola kosztów

Usługa HPE GreenLake dostarczana jest wraz z infrastrukturą HPE.

To dzięki takiemu modelowi udaje się w implementowanych rozwiązaniach osiągnąć odpowiedni poziom elastyczności i zdolności rozbudowy o kolejne, nowsze technologie. Oczywiście, można też w ramach HPE GreenLake uzyskać wsparcie obsługi komponentów firm trzecich, ale już na zasadach czysto serwisowych. Pełne wsparcie i korzyści wynikające z ustalonego cennika dotyczą elementów jednego producenta. HPE GreenLake wraz z technologią HPE staje się wsparciem dla działów IT w ich wyzwaniach dotyczących zapanowania nad infrastrukturą i jej kosztami, które mają de facto wpływ na koszty całej organizacji.

Usługa na początku jest przez miesiąc mierzona. Po miesiącu zbierane są statystyki, jak była wykorzystywana, zgodnie z cennikiem, który jest elementem trwałym usługi. Po okresie badania wystawiana jest faktura z 30-dniowym terminem płatności. Oznacza to, że przez 60 dni wybrana przez organizację najnowsza technologia

pracuje już na nią, zanim pojawi się pierwsze wymagalne finansowe zobowiązanie. Pozwala to na kontrolę kosztów w firmie. Ten czas jest po to, by organizacja mogła skorelować dwa strumienie finansowe – przychodu z zrealizowanego obciążenia produkcyjnego i kosztu wynikającego z wykorzystania udostępnionej infrastruktury. Odpowiednie zestawienie tych elementów pozwoli organizacji na optymalizację.

Podsumowując, rozwiązanie proponowane przez HPE może realnie stać się motorem napędowym organizacji. Umiejętne wykorzystanie możliwości, jakie daje platforma HPE GreenLake, nie tylko pomoże zapanować nad kosztami infrastruktury, ale też uwolnić potencjał innowacyjny poprzez dostarczanie mocy na żądanie, służącej do sprawnego dewelopmentu czy obsługi nowych projektów. HPE GreenLake jest szansą dla wielu organizacji, żeby sprostać wyzwaniom, jakie stawia przed nimi rynek.

